

ALL เป้ารายได้ปีนี้ 4 พันล้าน

■ ตุน Backlog ทะลุ 1.1 หมื่นลบ. ■ ลุยเปิดอีก 4 โครงการใหม่

นิวส์ คอนเน็กซ์ - ALL ยันรายได้ทั้งปีวิ่งแตะ 4 พันล้านบาท หลังตุน Backlog รวมกว่า 1.15 หมื่นล้านบาท มั่นใจยอดขายปีนี้โตตามเป้าหมายการผุดโครงการใหม่ต่อเนื่องวางแผน 3 ปีข้างหน้า โตตัวเลข 2 หลัก

นายธนกร ธนวิทย์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออลล์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ ALL เปิดเผยว่าบริษัทมั่นใจรายได้ปีนี้ทำได้ 4,000 ล้านบาท ตามเป้าหมายที่วางไว้ ขณะเดียวกัน คาดกำไรสุทธิจะอยู่ที่ระดับ 600 ล้านบาท

โดยขณะนี้มียอดขายรอโอน (Backlog) ในมือ 11,500 ล้านบาท แบ่งเป็น โครงการคอนโดมิเนียม Low Rise จำนวน 7,800 ล้านบาท คิดเป็น 69% โครงการคอนโดมิเนียม High Rise จำนวน 3,500 ล้านบาท คิดเป็น 28% และ

โครงการทาวน์เฮ้าส์ จำนวน 200 ล้านบาท คิดเป็น 3% ซึ่ง Backlog ดังกล่าว จะรับรู้เป็นรายได้ในปี 5,700 ล้านบาท

นอกจากนี้มั่นใจว่ายอดขายทั้งปีจะทำได้ 5,000 ล้านบาท ซึ่งล่าสุดทำยอดขายได้แล้ว 2,000 ล้านบาท หรือคิดเป็น 40% ของเป้าหมาย



ธนกร
ธนวิทย์

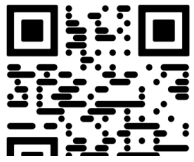
ยอดขายทั้งปี อีกทั้งบริษัทฯ มีแผนเปิด 4 โครงการใหม่ในช่วงครึ่งปีหลัง มูลค่ารวม 4,000-5,000 ล้านบาท ได้แก่ โครงการคอนโดมิเนียม Charoennakhon มูลค่า 1,500 ล้านบาท โครงการ Lasalle 83 มูลค่า 2,000 ล้านบาท พร้อมทั้งมีแผนเปิดขายโครงการเฟส 3 ภายในโครงการ The Vision Ladprao - Nawamin มูลค่า 400 ล้านบาท

สำหรับแนวโน้มผลดำเนินงานในระยะ 3 ปี (2563-2565) บริษัทฯ วางเป้าหมายที่จะมีรายได้เติบโตเป็นตัวเลข 2 หลักอย่างต่อเนื่อง พร้อมรักษาอัตรากำไรสุทธิให้อยู่ในระดับ 15-20% โดยบริษัทฯ จะใช้กลยุทธ์ขยายแนวราบไม่ว่าเป็นโครงการบ้านเดี่ยว และบ้านแฝดเพื่อเสริมเข้ามาในพอร์ตมากขึ้น โดยปัจจุบันบริษัทฯ มีที่ดินเพียงพอเพื่อรองรับการพัฒนาโครงการใหม่ได้อีก 2-3 ปี

ทั้งนี้ บริษัทฯ คาดว่าในอีก 3 ปี สัดส่วนรายได้จะมาจาก ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ 70% จากรายได้ประจำ 20% และจากธุรกิจด้านบริการอื่นๆ 10%



ต่อยอด... ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) และ แกร็บ ประเทศไทย ต่อยอดความร่วมมือในการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการทางการเงินล่าสุดเปิดตัว “สินเชื่อส่วนบุคคล เพื่อร้านอาหารพาร์ทเนอร์ GRAB” วงเงินสูงสุด 500,000 บาท ไม่ต้องมีหลักทรัพย์ หรือผู้ค้ำประกัน ผ่อนสบายๆ 12 เดือน ด้วยอัตราดอกเบี้ยต่ำสุด 14.99% ต่อปี สำหรับผู้ประกอบการร้านอาหารที่เป็นพาร์ทเนอร์แกร็บที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ให้ผู้ประกอบการมีเงินทุนและสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจต่อไปโดยไม่สะดุด



ITELส่งชิกปี63รายได้โตกระฉูด



นรินทร์
อนันตรัมพร

นิวส์ คอนเน็คท์ – ITEL มั่นใจรายได้ปี 63 โตแกร่ง แบคคูลอกทะลัก 4.5 พันล้านบาท รับทรัพย์โครงการใหญ่ หนุนครึ่งหลังโตแรง มั่นใจไตรมาส 2/63 โตดีกว่าไตรมาสแรก รับรู้รายได้งาน USO Phase 2 ต่อเนื่อง

นายณัฐนันท์ อนันตรัมพร กรรมการผู้จัดการบริษัทอินเตอร์ลิงค์เทคโนโลยีคอม จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยว่า บริษัท ได้ลงนามเซ็นสัญญา งานโครงการจัดหา บริการคู่สายวงจรเช่า (Link) สำหรับธนาคาร

กรุงไทย-Primary Link โดยบริษัท กรุงไทย คอมพิวเตอร์เซอร์วิส จำกัด

สัญญาโครงการดังกล่าว ครอบคลุม สาขาของธนาคารกรุงไทยทั้งสิ้น 1,559 สาขาทั่วประเทศ มีมูลค่าโครงการ 165 ล้านบาท รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม โครงการนี้ถือเป็นการ ต่อ ยอดงานให้บริการโครงข่ายของบริษัทฯ ทำให้บริษัทฯ มีงานในมือ (Backlog) เพิ่มขึ้น เป็น 4,532.43 ล้านบาท

นอกจากนี้การดำเนินงานโครงการดังกล่าว

ยังจะช่วยหนุนให้ผลการดำเนินงานของบริษัทเติบโตอย่างมีเสถียรภาพ แสดงให้เห็น ถึงศักยภาพของโครงข่ายของบริษัทที่เป็น ที่ยอมรับในกลุ่มกิจการขนาดใหญ่ โดยบริษัท มีความพร้อมในทุกๆ ด้านที่จะให้บริการโครงข่าย ทั้งจากภาครัฐและเอกชน เพื่อต่อยอดให้ธุรกิจ ที่ดำเนินการอยู่เติบโตต่อเนื่องอย่างยั่งยืน

ทั้งนี้ ภาพรวมรายได้ปี 63 บริษัทมั่นใจว่าจะเติบโตได้อย่างแข็งแกร่ง จากการทยอยรับรู้รายได้จาก Backlog โดยปีนี้ทยอยเซ็นงานใหม่เข้ามาอย่างต่อเนื่อง ขณะที่รายได้ ในช่วงไตรมาส 2/63 คาดว่าจะเติบโตดีกว่า ไตรมาส 1/63 ที่มีรายได้ 460.65 ล้านบาท เนื่องจากการรับรู้รายได้การให้บริการโครงข่าย ของโครงการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ ทั่วทั้งไกล (USO Phase 2) เข้ามาต่อเนื่อง อย่างไร้กัตาม บริษัทตั้งเป้าหมายภายใน 3-5 ปี มีรายได้เติบโตปีละ 20-30% ขณะที่ อัตรากำไรสุทธิต้องเติบโตให้ได้ในระดับ 20% ภายในปี 64 โดยมาจาก 3 ธุรกิจหลัก 1.งานบริการโครงข่ายเชื่อมต่อข้อมูล 2.ธุรกิจให้บริการ ติดตั้งโครงข่ายมีแนวโน้มเติบโตไปตามเทรนด์ 5 จี และ 3.ธุรกิจให้บริการพื้นที่ศูนย์ข้อมูล

FVCออกสินค้าใหม่อัปเกรด900ล.

นิวส์ คอนเน็คท์ – FVC คงเป้ารายได้ปี 63 โต 800-900 ล้านบาท ลุยขยายสินค้าใหม่ ต่อเนื่อง รับไตรมาส 2/63 ชะลอตัว หลัง โควิด-19 กระทบ เล็งนำธุรกิจไต่เทียมเข้า จดทะเบียนตลาดหลักทรัพย์ mai ภายในปี 64

นายวิจิตร เตชะเกษม ประธานกรรมการบริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ฟิวเจอร์วิชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ FVC เปิดเผยว่าผลประกอบการไตรมาส 2/63 ยอมรับว่า จะชะลอตัว เป็นผลมาจากได้รับผลกระทบ จากการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ส่งผลให้ ธุรกิจผลิตภัณฑ์คลินิก และลูกค้าธุรกิจร้านอาหาร ปิดให้บริการ

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงเป้ารายได้ปี 63 จะเติบโตที่ระดับ 800-900 ล้านบาท เนื่องจาก

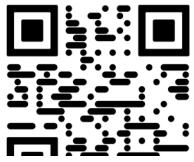


วิจิตร
เตชะเกษม

มองว่าในช่วงครึ่งปีหลังจะปรับตัวดีขึ้น จากการ ออกสินค้าและบริการใหม่อย่างต่อเนื่อง

โดยธุรกิจ B1 (ธุรกิจอุตสาหกรรมและ ผู้ประกอบการด้านระบบน้ำ) ที่มีแนวโน้ม เติบโตดี ซึ่งบริษัทตั้งเป้าจะมีรายได้เติบโต เฉลี่ยปีละ 150-200 ล้านบาท

ส่วนธุรกิจ B2 (ธุรกิจเพื่อการพาณิชย์ และที่พักอาศัย) บริษัทตั้งเป้ารายได้ปีนี้ ไม่ต่ำกว่า 300 ล้านบาท และในปี 65 จะมีรายได้ อยู่ที่ 500 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีการ ออกโปรดัคส์ใหม่ต่อเนื่อง และธุรกิจ B3 (ธุรกิจบริการทางการแพทย์) ตั้งเป้ายอดขาย เติบโตประมาณ 300 ล้านบาท รวมถึงบริษัท จะมุ่งเน้นในเรื่องของการผลิตและจำหน่าย น้ำยาฟอกไต่เทียมอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้บริษัท มีแผนนำธุรกิจไต่เทียมเข้าจดทะเบียนใน ตลาดหลักทรัพย์ mai ภายในปี 64



TMBเจาะกลยุทธการลงทุนยุคNew Normal



นิวส์ คอนเน็คท์ - TMB วางกลยุทธ์การลงทุนยุค New Normal ตลาดการเงินและการลงทุนผันผวนอย่างหนัก จัดทัพกองทุนเด่น “กลุ่มสุขภาพ-เทคโนโลยี-ตราสารหนี้” เพิ่มโอกาสสร้างผลตอบแทน

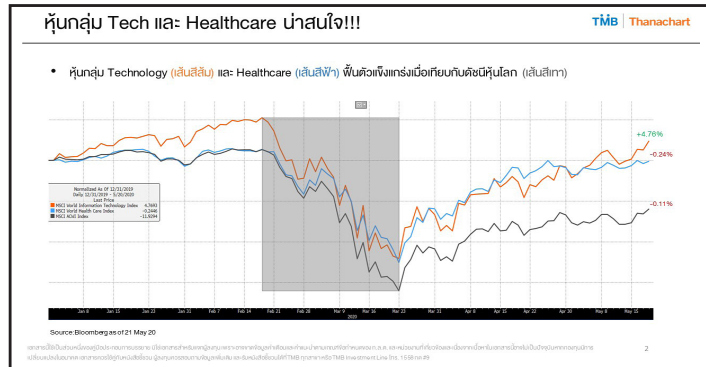
นายศรายุทธ แก้วเกษ เจ้าหน้าที่บริหารบริหารความเสี่ยง

ด้านการลงทุน ผลกระทบของกองทุนรวม ธนาคารทหารไทย จำกัด (มหาชน) หรือ TMB เปิดเผยว่าภาพรวมเศรษฐกิจโลกในปีนี่มองว่าทุกประเทศต่างได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ทำให้ส่วนใหญ่เติบโตแบบ “ติดลบ” ก่อนที่จะขยายตัวช้าๆ ในปีหน้า โดยเศรษฐกิจโลกมีแนวโน้มเริ่มฟื้นตัวในช่วงไตรมาส 4/63 เนื่องจากประเมินว่ามาตรการทางการเงินและการคลังทั่วโลก จะช่วยพยุงและผลักดันเศรษฐกิจให้เข้าสู่ภาวะปกติ ซึ่ง IMF คาดการณ์ว่าเศรษฐกิจโลกจะติดลบประมาณ -3%

ขณะที่สถานการณ์ลงทุนในตลาดหุ้น

ยังมีความผันผวน แต่มองว่าตลาดผ่านจุดต่ำสุดไปในไตรมาส 2/63 สะท้อนจากดัชนีความผันผวนของตลาดหุ้น (Vix index) ซึ่งดัชนีเริ่มปรับตัวลงจากระดับในช่วงก่อนหน้านี้ จึงเป็นโอกาสที่นักลงทุนจะทยอยเข้าไปเลือกลงทุนในหุ้นที่มีปัจจัยพื้นฐานดีและราคาเหมาะสม

ส่วนตลาดตราสารหนี้ นั้น นักลงทุนเริ่มคลายความตื่นตระหนก ชะลอการขายลง แต่ยังคงมีความผันผวน และแม้ว่าอัตราดอกเบี้ยทั่วโลกมีแนวโน้มทรงตัวอยู่ในระดับต่ำอีกนาน แต่ตราสารหนี้ประเภทพันธบัตรรัฐบาลและตราสารหนี้ที่เป็นอินเวสเมนต์เกรด ยังเป็นสินทรัพย์นำลงทุน โดยต้องระมัดระวังเรื่อง



การผิมนัดชำระหนี้ของบริษัทขนาดเล็ก

ทั้งนี้ การเข้าสู่ New Normal ส่งผลให้คนต้องปรับตัวกิจกรรมจากออฟไลน์เป็นออนไลน์ ซึ่งเทคโนโลยีจะมีบทบาทมากขึ้น คนดูแลใส่ใจสุขภาพมากขึ้น ดังนั้นเทรนด์การลงทุนที่น่าสนใจจะเป็น “หุ้นเทคโนโลยี” และ “หุ้นเฮลท์แคร์” ซึ่งมีความโดดเด่นมาตั้งแต่ต้นปี มีการฟื้นตัวแข็งแกร่งเมื่อเทียบกับดัชนีหุ้นโลก ส่วนอีกกลุ่มที่น่าสนใจลงทุนคือ “หุ้นจีน” เพราะจีนเป็นประเทศที่มีศักยภาพในการเติบโตสูงมาก อย่างไรก็ตามด้วยการลงทุนยังคงมีความผันผวนอีกการลงทุนต่อจากนี้ “ควรให้น้ำหนักในตราสารหนี้มากกว่าหุ้น” เพื่อช่วยกระจายความเสี่ยง

ภาพข่าว



CHAYO มอบน้ำดื่มให้กับผู้สัญจร ณ สถานีวัดพระศรีฯ

คุณสุชนันต์ ยะสินธุ์ (กลาง) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ชโย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO นำทีมคณะผู้บริหารระดับสูงและพนักงาน ร่วมแจกจ่ายน้ำดื่มให้กับประชาชนที่สัญจรไปมาบริเวณสถานีวัดพระศรีมหาธาตุฯ ที่เพิ่งเปิดให้บริการ (ตั้งอยู่หน้าสำนักงานใหญ่ของ CHAYO) เพื่อให้ประชาชนดับกระหายในช่วงอากาศร้อน และเป็นอีกกิจกรรมเพื่อปลูกฝังพนักงานให้มีความรับผิดชอบต่อสังคม นำไปสู่การพัฒนาอย่างยั่งยืนต่อไป

FINANSIA มอบรางวัลผู้ชนะโครงการ “HERO IDOL”

คุณนุสรา รุ่งเจริญ (กลาง) กรรมการบริหาร บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) มอบรางวัลสำหรับผู้ชนะโครงการ “HERO IDOL” รวมทั้งสิ้น 11 รางวัล จาก 4 ประเภทรางวัล แก่นักลงทุนที่เข้าร่วมโครงการและเทรดผ่านแอปพลิเคชัน FINANSIA HERO มาตลอดระยะเวลา 3 เดือน รวมมูลค่ารางวัลกว่า 150,000 บาท

